Akademicki Inkubator

Przedsiębiorczości i Wybranych Nowych Technologii Politechniki Białostockiej

Czym jest AIPiWNT PB?

Akademicki Inkubator Przedsiębiorczości i Wybranych Nowych Technologii Politechniki Białostockiej, zarządzany przez **Instytut Innowacji i Technologii Politechniki Białostockiej sp. z o.o.** został powołany w celu wspierania innowacyjnej działalności akademickiej oraz podejmowania działań na rzecz rozwoju przedsiębiorczości.

Jesteśmy jednym z najnowocześniejszych centrów biznesowych w województwie podlaskim. Współpracujemy ściśle ze środowiskiem naukowym Politechniki Białostockiej. Mamy dostęp do szerokiej gamy specjalistów, infrastruktury naukowej i aparatury badawczej. Pomagamy również w rekrutacji studentów. Ułatwiamy naszym partnerom współpracę z największą uczelnią techniczną w północno-wschodniej Polsce.

Co nas wyróżnia

i dlaczego warto podjąć z nami współpracę?

Infrastruktura

Reprezentujemy potencjał infrastrukturalny Politechniki Białostockiej, a za razem posiadamy elastyczność i skuteczność spółki celowej, funkcjonującej na zasadach rynkowych.

Współpraca ze studentami

Mamy dostęp do ponad 7,5 tysiąca studentów Politechniki Białostockiej, co ułatwia tworzenie interdyscyplinarnych zespołów naukowych.

Kompleksowość

Oferujemy usługi eksperckie świadczone przez specjalistów z wielu branż tj. budownictwo, inżynieria środowiska, elektrotechnika, elektronika, mechanika i budowa maszyn, automatyka, inżynieria produkcji, informatyka.

Wyzwania

Podejmujemy się trudnych i pionierskich projektów, oferujemy kompleksowe i innowacyjne usługi dopasowane do potrzeb.

Doświadczenie

Współpracujemy ze środowiskiem biznesowym już ponad 30 lat.

Lokalizacja

Znajdujemy się w centrum miasta Białegostoku, na terenie kampusu Politechniki Białostockiej.

Usługi specjalistyczne

Świadczone przez AIPiWNT PB

Dofinansowania

Cel usługi	Poszerzenie skali działalności oraz wzrost rentowności firmy poprzez realizację projektów specjalnych, dofinansowanych z budżetów instytucji państwowych.
Zakres usługi	• Analiza rynku pod kątem dostępnych dla firmy dofinansowań na projekty specjalne, • Przygotowanie wniosków o dofinansowanie, • Prowadzenie projektów, • Rozliczenie projektów.
Czas realizacji	Od 2 do 4 tygodni. Usługa realizowana w siedzibie klienta oraz w sposób zdalny.
Koszt	od 2 000 zł netto do 22 000 zł netto

Audyt przychodów i kosztów

Cel usługi	Analiza stanu finansów firmy pod kątem ich optymalizacji
Zakres usługi	• Analiza przychodów firmy z podziałem na źródła (w oparciu o udostępnione dane), • Analiza kosztów stałych oraz kosztów zmiennych firmy (w oparciu o udostępnione dane), • Analiza wydatków firmy pod katem optymalizacji, ewentualnych nadużyć, • Analiza procesu obiegu pieniędzy w firmie, • Raport z wyników audytu.
Czas realizacji	Od 3 do 4 tygodni. Usługa realizowana w siedzibie klienta oraz w sposób zdalny.
Koszt	od 2 000 zł netto do 8 000 zł netto

Bezpieczeństwo przychodów

Cel usługi	Wzrost przychodów oraz rentowności firmy
Zakres usługi	• Analiza obecnych kanałów przychodowych firmy, • Rekomendacje dotyczące dywersyfikacji kanałów, • Propozycje innowacyjnych rozwiązań zwiększających przychód.
Czas realizacji	Od 2 do 4 tygodni. Usługa realizowana w siedzibie klienta oraz w sposób zdalny.
Koszt	od 2 000 zł netto do 6 000 zł netto.

Modyfikacja systemu organizacji finansów

Cel usługi	Optymalizacja finansów firmy w celu redukcji kosztów stałych i zmiennych, a tym samym wzrostu rentowności.
Zakres usługi	• Rekomendacja oraz wdrożenie narzędzi pozwalających w przejrzysty sposób monitorować bieżący stan finansowy, • Kategoryzacja wszystkich kosztów w podziale na centralę/sklepy/działy, pozwalająca odczytywać rentowność firmy oraz poszczególnych jej elementów składowych, • Rekomendacja oraz wdrożenie rozwiązań mających na celu uszczelnienie finansów firmy, optymalizację kosztów, usprawnienie procesów, • Rekomendacja oraz wdrożenie rozwiązań mających na celu oddzielenie finansów Zarządu firmy od finansów firmy.
Czas realizacji	Od 3 do 4 tygodni. Usługa realizowana w siedzibie klienta oraz w sposób zdalny.
Koszt	od 3 000 zł netto do 10 000 zł netto

Audyt kadry

Cel usługi	Kontrola stanu zatrudnienia, kosztów oraz struktury.
Zakres usługi	• Analiza struktury, obowiązków i kompetencji managerów i pracowników firmy, • Analiza potrzeb, opinii, spostrzeżeń pracowników firmy (w tym IDI – indywidualne wywiady, • pogłębione w formie anonimowych ankiet i spotkań face to face z konsultantem), • Wizja lokalna (tajemniczy klient oraz wizyta oficjalna), • Sformułowanie wyników audytu.
Czas realizacji	Od 2 do 4 tygodni. Usługa realizowana w siedzibie klienta oraz w sposób zdalny.
Koszt	od 1 000 zł netto do 6 000 zł netto

Rekomendacje i wdrożenie zmian kadrowych

Cel usługi	Optymalizacja kosztów zatrudnienia oraz wypracowanie optymalnej struktury personalnej w firmie.
Zakres usługi	• Propozycje modyfikacji obowiązków kadry, mające na celu optymalizację pracy, wprowadzenie usprawnień, odpowiedzi na zgłoszone potrzeby, • Rozdział obowiązków, zapewnienie stałości funkcjonowania firmy mimo urlopów, zachorowania czy spóźnień, • Propozycja systemów motywacyjnych, • Przygotowanie planów szkoleniowych, • Wdrożenie modyfikacji, ustalenie KPI dla kierowników, uporządkowanie struktury lokalnej, • Inne działania, w zależności od wyników przeprowadzonego audyt.
Czas realizacji	Od 2 do 4 tygodni. Usługa realizowana w siedzibie klienta oraz w sposób zdalny.
Koszt	od 1 000 zł netto do 6 000 zł netto

Plany sprzedażowe

Cel usługi	Wzrost motywacji pracowników, zwiększenie sprzedaży, a tym samym doprowadzenie do poprawy rentowności firmy.
Zakres usługi	• Przygotowanie propozycji planów sprzedażowych oraz systemów prowizyjnych dla pracowników, • Opracowanie wstępnych budżetów poszczególnych działów, • Stworzenie procedur dostępów do kont firmowych, innych miejsc związanych z finansami firmy, • Omówienie procedur z zespołem w trakcie warsztatów (2 godziny zegarowe), • Koordynacja wdrożenia procedur i planów sprzedażowych.
Czas realizacji	Od 2 do 4 tygodni. Usługa realizowana w siedzibie klienta oraz w sposób zdalny.
Koszt	od 3 000 zł netto do 10 000 zł netto

Szkolenia sprzedażowe

Cel usługi	Przeprowadzenie szkoleń podnoszących kompetencje sprzedażowe i negocjacyjne zespołu.
Zakres usługi	• Sprzedażowe działania przygotowawcze, • Sprzedaż właściwa, • Wybrane techniki sprzedaży, • Emocje w sprzedaży, • Negocjacje w sprzedaży.
Czas realizacji	Od 1 do 2 dni roboczych. Usługa realizowana w siedzibie klienta.
Koszt	od 3 000 zł netto do 10 000 zł netto

Usługi Lean Management

- Lean Manufacturing – szkolenie oparte o autorską grę symulacyjną „Fabryka Robotów” (1 500 – 3000 zł netto/dzień pracy)
- SMED (1 500 – 3000 zł netto/dzień pracy)
- Warsztaty Kaizen (1 500 – 3000 zł netto/dzień pracy)
- Projektowanie i wdrażanie systemów angażujących pracowników KAIZEN (1 500 – 3000 zł netto/dzień pracy)
- Projektowanie systemów rozwiazywania problemów (1 500 – 3000 zł netto/dzień pracy)
- Audyty Lean (w tym 5S, SMED itp.) (1 500 – 3000 zł netto/dzień pracy)
- Projektowanie gniazd wytwórczych, zarzadzanie przepływem materiałowym (1 500 – 3000 zł netto/dzień pracy)
- Mapowanie strumienia wartości (Value Stream Mapping, Value Stream Designing) (1 500 – 3000 zł netto/dzień pracy)
- Zarządzanie zapasami, organizacja i projektowanie logistyki wewnętrznej, Butterfly (1 500 – 3000 zł netto/dzień pracy)
- Projektowanie systemu PULL (Kanban) (1 500 – 3000 zł netto/dzień pracy)
- 5S oraz AM (1 500 – 3000 zł netto/dzień pracy)
- Standaryzacja procesów (1 500 – 3000 zł netto/dzień pracy)

Masz pytania?

Napisz do nas!

Inkubator PB

inkubator@iit.pb.bialystok.pl

AIPiWNT PB
ul. Zwierzyniecka 10 lok. 1
15-333 Białystok
+48 601 070 552
inkubator@iit.pb.bialystok.pl